|  |  |
| --- | --- |
| 事業者名 |  |

**＜今年度の廉売市について＞**

１．出店しようと思った理由・目的は（複数回答可）

□　毎年出店しているから

□　売上が期待できるから

□　自社のＰＲの機会になるから

□　お客様とのコミュニケーションで情報収集ができるから

□　その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

２．その目的は達成されましたか

□　達成された

□　達成されなかった

→上記を選択した理由

３．出店してよかったこと（自由記入）

４．気づいたこと、困ったこと（自由記入）

**＜次年度に向けて＞**

１．次年度の出店について

□　出店する　□　出店しない

□　現在のところ迷っている（出店するか決めかねている）

→上記を選択した理由

２．出店に関して改善すべきこと（自由記入）

３．廉売市部会としてやってみたいこと

　例）外国語表記のパンフレット作成、SNS運用、抽選会の実施など

**＜出店者数の減少について＞**

１．今後の廉売市について

　□　廉売市は刃物まつりのメインイベントであるため、出店者数は増やしていくべき

　□　事業者ごとに事情があるため出店者数の減少は仕方ない

２．出店者数の減少の要因として想定されること（複数回答可）

 □　売上が見込めないから

　□　会費・買い物袋代が高い

　□　当日の運営スタッフの確保ができない

　□　販売する商品が準備できない、確保できない

　□　当日の準備・片付けが負担

　□　廉売市として出店するメリットがない（自社で販売する等の選択肢がある）

　□　その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　）

**＜その他（自由記入）＞**

廉売市部会の運営全体について何かご意見があれば記入ください。

設問は以上になります。ご回答ありがとうございました。

**１１月６日（水）までに、下記どちらかの方法で事務局へ本アンケート調査表をご提出ください。**

ＦＡＸ：０５７５－２３－７７４１

　Ｅ－ＭＡＩＬ：kankou＠city.seki.lg.jp

* **新たに出店する事業者を増やしていくためにも、事務局では出店事業者を随時募集しています。皆様の周りで関心のある事業者様がいらっしゃいましたら事務局まで情報提供ください。**

**直接ご説明に伺いますので、積極的な情報提供をお願いいたします。**

お問合せ先・ご連絡先

　　　　　　　　　　　　　　刃物まつり実行委員会廉売市部会事務局

　　　　　　　　　　　　　　　（関市観光課内　担当：山田・衣斐）

　　　　　　　　　　　　　　　 TEL. 23-7704　　FAX. 23-7741